

Erfolgreich verhandeln

— Kopf und Bauch im Griff haben—

Ihr Nutzen und die Ziele

Egal, ob Sie Verkaufsverhandlungen führen oder Mitarbeiter coachen, Ziele vereinbaren, Besprechungen leiten - Ihre Aufgabe ist, zu kommunizieren, zu verhandeln, die Leistung zu optimieren, den Umsatz zu steigern. Entscheidend für Ihre persönliche Überzeugungskraft, ist ein kompetenter Umgang mit den eigenen und fremden Emotionen und die Fähigkeit, logisch zu argumentieren. Das Ziel guter Verhandlungen ist eine langfristige Partnerschaft. Durch Stärkung Ihrer Überzeugungskraft, Ihrer Souveränität und strategisches Umgehen mit Stresssituationen werden Sie Dank rimotion® effektive und effiziente Verhandlungen führen.

Die Ziele des Trainings

Nach Absolvieren des Trainings werden Sie in der Lage sein, ihre Verhandlungskompetenz deutlich zu verbessern. Sie erkennen ihre Wirkung auf den Verhandlungspartner und erarbeiten einen persönlichen Verhandlungsstil.

Die Zielgruppe

Menschen, die in ihrer Funktion häufig in Verhandlungssituationen überzeugen müssen und sich mit den Grundinstrumentarien wirkungsvoller Verhandlungsführung vertraut machen wollen.

Die Inhalte

- eigene emotionale Blockaden erkennen und aufzulösen
- Übungen zur Verbesserten Eigen- und Fremdwahrnehmung
- Verbesserte verbale und non-verbale Kommunikation
- Bewusster und konstruktiver Umgang mit Eigen- und Fremdaggressionen
- Abbauen von Unsicherheiten
- lösungsorientiert verhandeln
- authentisch sein und überzeugen

Die Lernmethoden

Selbstcoaching-Methode rimotion® bestehend zu 80% aus praktischen erlebnisorientierten Übungen, die anschließend selbständig angewandt werden können und 20% aus Theorie, Fallbeispiele, Demonstrationen, Reflexionsphasen, Erfahrungsaustausch

Wann und wo 05.03.-07.03.2007 in Hamburg
10.09.-12.09.2007 in Düsseldorf

Ihre Seminarleiterin Rima Redmann

Seminargebühr € 1.125,00 zzgl MwSt

Teilnehmer min. 6 — max. 12



Rima Redmann

Jahrgang 1957 • ist Gründerin und Leiterin des rimotion-Instituts. Die Diplom Pädagogin und Psychotherapeutin hat mehr als 20 Jahre Erfahrung in Krisenmanagement, Führungs- und Managementweiterbildung. Aufbauend auf diesen Erkenntnissen entwickelte sie die Emotionale Entlastungs-Methode rimotion®, ein Weg, sich innerhalb von Minuten von belastenden Gefühlen zu jeder Zeit und an jedem Ort zu befreien.