

medtelligence ist Ihr Kontakt zu einem Netzwerk aus Spezialisten für „science based selling“, welche wissenschaftlichen Hintergrund und Expertise in Marketing, Training und Vertrieb mitbringen.

Wir verstehen die Bedürfnisse und sprechen die Sprache Ihrer Kunden, können uns schnell in komplexe Themen einarbeiten und liefern professionelle, unmittelbar einsetzbare, kreative Lösungen.

So erreichen Sie uns:

Geschäftsleitung

Dr. Renate Oberhoff

Scientific Consultant/Business Trainer

Pickhuben 2

20457 Hamburg

Phone: +49 40 65798250

Mobil: +49 1520 2070142

Email: info@medtelligence.de

www.medtelligence.de | www.medtelligence.eu



Sie entwickeln
innovative
Medikamente ...

... wir sorgen für das
entsprechende Know How
bei Ihren Teams.

 **medtelligence**
turning science into brand success

www.medtelligence.de | www.medtelligence.eu



Inhalte
auf den
Punkt
gebracht!

Wissenschaft
motivierend vermittelt



Wer kennt all die nibs und mabs?

medtelligence bietet kompetentes **externes Produkttraining** in Onkologie und Immunologie als Ergänzung Ihrer internen Trainingsressourcen.

Elearning – und dann?

medtelligence entwickelt nicht nur **Inhalte für Lernmodule**, sondern auch die Konzepte für begleitendes **inhouse Training**.

Produktlaunch oder neuer Wettbewerber in Sicht?

medtelligence **unterstützt** Sie in der entsprechenden Vorbereitung Ihrer **Marketing- und Vertriebsteams**.

Unser Leistungsspektrum:

- Didaktisch aufbereitete bedarfsgerechte Schulungen
- Live-Training, CBT, WBT
- Blended Learning
- Konzeption für Außendienst-Tagungen
- Refresher-Workshops
- Entwicklung und Überarbeitung von Trainingsmaterialien
- Train the Trainer Seminare
- Manager-Quickstart